

Référence: 1904250806

83210 - Solliès Pont - France  
Téléphone : identifiez vous - Mobile : identifiez vous - Email : identifiez vous

## LEMONNIER C.

- Responsable d'Exploitation Transports Frigorifiques -

---

**Etat Civil :**

**Formation :** 1982 : , Gestion des anomalies dans le secteur du transport<br />

**Ma recherche :** Responsable d'Exploitation Transports Frigorifiques dans le secteur Transport et Manutention en contrat Tout contrat

Ma région de travail : PACA;,,,,,,,,,,,,;. Je peux me déplacer : sur toute la région.

Salaire souhaité : a étudier.

**Expériences professionnelles :**

Années d'expérience : 32

0

**Atouts et Compétences :**

Améliorer une procédure qualité  
Analyser les données d'activité de la structure, du service et identifier des axes d'évolution  
Assurer la communication interne  
Concevoir des indicateurs de performance  
concevoir les modalités de prestation  
Concevoir les modalités de prestation et les conditions de réalisation de transport avec la clientèle ou les prestataires  
Contractualiser une prestation  
Contrôler l'application d'une procédure  
coordination d une equipe  
coordonner des actions de transports  
Coordonner des opérations d'entreposage  
Coordonner des opérations de transport de produits périssables  
Coordonner des opérations de transport multimodal  
Définir une stratégie commerciale  
Déterminer le potentiel d'un client ou prospect  
Développer une stratégie commerciale  
finaliser une prestation  
Gestion administrative  
identifier des axes d evolution  
Logiciel de gestion clients  
Logiciel professionnel d'exploitation de transport routier  
Logiciel tableur  
Management  
Mener des opérations de transport en relation avec une clientèle internationale

mettre en place des actions gestion RH  
Mettre en oeuvre une stratégie commerciale  
Modalités de traitement des litiges  
Négocier une prestation  
Organisation de la chaîne de transport national et international  
Organiser la stratégie commerciale sur une zone géographique internationale  
Outils de planification  
Participer à l'élaboration d'une stratégie de relation clientèle  
Proposer des axes d'amélioration  
Proposer des axes d'évolution  
Proposer des solutions techniques à un client  
Prospecter de nouveaux clients  
Réaliser une veille documentaire (collecte, analyse etc.)  
Recueillir l'avis et les remarques d'un client  
Service Après Vente (SAV)  
suivre un budget  
superviser la gestion adm du personnel